



JAUDA

Spēks Rītdienai

GADA PĀRSKATS

ANNUAL REPORT

2014



- AS Enerģofirma "JAUDA" vadības ziņojums
- Uzņēmuma darbības apraksts
- Peļņas vai zaudējumu aprēķini
- Balance
- Piecu gadu statistika
- AS Enerģofirma "JAUDA" Management Statement
- Company Profile
- The calculations of profit or loss
- Balance sheet
- Five year statistics

AS Enerģofirma JAUDA vadības ziņojums 2014. gada darbības pārskatam

2014.gads uzņēmuma darbībā ir vērtējams pozitīvi. Pārskata gada apgrozījums sasniedza 23,84 miljonus eiro, kas ļāva uzņēmumam nopelnīt 1,85 miljonus eiro pirms nodokļu nomaksas. Tie ir 7,7 % no apgrozījuma, kas ļauj uzņēmumam arī turpmāk stabili raudzīties nākotnē, attīstot jaunus produktus gan Latvijas tirgum, gan eksportam.

Ja 2013.gads bija zīmīgs ar realizētās produkcijas struktūras maiņu, tad 2014.gadā tādas svārstības vairs nebija novērojamas. Uzņēmums bija spējis diezgan ātri adoptēt jaunajiem Latvijas tirgus apstākļiem par ko arī liecina proporcionāls apgrozījuma pieaugums visās produktu grupās, salīdzinot ar gadu iepriekš. Tajā pašā laikā produkti ir kļuvuši sarežģītāki, kas prasa lielāku inženiertehnisko darbinieku ieguldījumu tā izstrādē un ražošanas procesā. It īpaši tas ir attiecināms uz kompakto transformatoru apakšstaciju ražošanu. Faktiski katra otrā KTA ir atšķirīga. Šāda situācija uzliek papildus atbildību uz konstruktoriem. Tajā pašā laikā tas stimulē uz dinamisku, radošu darbu, kas neļauj ieslīgt darbiniekiem rutīnā un dod papildus motivāciju radošam darbam. Spilgts piemērs tam ir uz Somiju pārdotās transformatoru apakšstacijas. Ja pirms tam AS Enerģofirma „Jauda” ražoja betona vai metāla korpusu KTA, tad tagad uzņēmums var lepoties ar saražotajām betona apakšstacijām arī ar koka apdari. Tas ir kārtējais pierādījums tam, ka uzņēmums nebaidās no jauniem izaicinājumiem un ir gatavs aktīvi piedalīties modernajā pilsētībūvniecības arhitektūrā.

Kā pierādījums uzņēmuma pastāvīgajai veikspējai ir arī 2014.gada septembrī noslēgtais līgums ar AS „Sadales tīkli” par kompakto transformatoru apakšstaciju piegādi nākamo divu gadu periodā, kā arī gada nogalē parakstītais līgums par jaunā tipa sadaļņu piegādi nākamajiem diviem gadiem. Tomēr šie būtiskie līgumi nav iemesls atslābt. Līgumcenas ir nofiksētas uz diviem gadiem, bet uzņēmums izjūt inflācijas spiedienu gan darba samaksas jomā, gan materiālu cenās. Šie līgumi tieši pretēji – liek aktīvāk darboties, lai uzlabotu ražošanas un loģistikas procesus, samazinot liekos tēriņus un vairojot uzņēmuma, un attiecīgi arī akcionāru labklājību.

Atskatoties uz aizvadīto gadu, nevar nepieminēt eiro ieviešanas posmu. Tā kā par to uzņēmumā vairs netiek vispār runāts, tad var uzskatīt, ka tas ir veiksmīgi noslēdzies. Un tas veiksmīgi noslēdzies jau bija jūlijā-augustā. Lielākās grūtības tas sagādāja tirdzniecībā, bet bez nelīdām, risināmām problēmām šādos projektos iztikt nevar. Arī AS Enerģofirma „Jauda” tādas bija, bet tās visas tika risinātas, pateicoties pašu speciālistiem. Savukārt tiešais no vienotās valūtas ieviešanas ir jūtams. Uzņēmums gadā zaudēja līdz pat 50 000 eiro uz valūtas konvertācijas operācijām, jo faktiski visas ražošanā izmantotās iz-

evielas tiek importētas. Bez tam eiro ieviešana veicināja grāmatvedības uzskaites sistēmas datubāzu sakārtošanu un uzlabošanu.

Eksporta tirgu apgūšanā AS Enerģofirma „Jauda” turpina veiksmīgo sadarbību ar Latvijas Investīciju un attīstības aģentūru. Uzņēmums izmanto gan LIAA piedāvātās programmas ārējo tirgu apgūšanā, gan aktīvi iesaistās LIAA un MASOC (Mašīnbūves un Metālapstrādes Rūpniecības asociācija) veidotās aktivitātēs eksporta tirgus apgūvē – tirdzniecības misijās un izstādēs. Uzņēmums aizvien aktīvāk darbojas Skandināvijas valstu virzienā, bet netiek aizmirstas pārējās kaimiņvalstis, tai skaitā Moldova, Gruzija, Baltkrievija. Kā arī Krievija. Neskatoties uz saspīlētajām politiskajām attiecībām, AS Enerģofirma „Jauda” produkti Krievijā tiek novērtēti un potenciālie klienti nebeidz sūtīt pieprasījumus.

Bez fondu piesaistes produkcijas noieta tirgu apgūvē, uzņēmums aktīvi iesaistās arī citos projektos. 2014.gadā tika aizsākts un 2015.gada sākumā veiksmīgi noslēgts Klimata pārmaiņu finanšu instrumenta (KPF) programmas projekts elektromobiļu iegādei. Aizvadītajā gadā ir apstiprināts un 2015.gadā tiks realizēts ES fondu atbalstīts projekts, kas ne tikai modernizēs ražošanas iekārtas, bet arī uzlabos ražošanas iekārtu IT nodrošinājumu. Šī 270 000 eiro vērtā projekta realizācija ir drusku iekāvējusies, bet 2015.gadā tas noteikti tiks pabeigts. Bez jaunas metālapstrādes iekārtas tiks nomainīts morāli novecojis programmu nodrošinājums un izveidota centralizētu datu apstrāde programmējamajiem darbapgabaliem.

Lai arī visa 2014.gada otrā puse ir pavadīta politisko kaislību ietekmē, potenciālie riski reģionā ir apzināti un uzņēmumi ar tiem iemācījušies sadzīvot, kas veido nosacītu stabilitāti. Šī iemesla dēļ AS Enerģofirma „Jauda” vadība plāno, ka 2015.gada apgrozījums varētu sasniegt 25 miljonus eiro apjomu.

Lai to nodrošinātu uzņēmums nemainīgi pieturēsies pie tradicionālajiem ieguldījumu virzieniem:

- Pamatlīdzekļu atjaunošana
- Informācijas apstrādes procesu uzlabošana
- Eksporta tirgu apgūšana

Tā kā 2014.gada peļņa bija 1 848 597 eiro pirms nodokļu nomaksas (1 494 155 eiro pēc uzņēmuma ienākuma nodokļa nomaksas), bet naudas resursi ir pietiekami plānoto investīciju veikšanai, uzņēmuma vadība uzskata, ka daļa peļņas ir izmaksājama AS Enerģofirma „Jauda” akcionāriem dividenžu veidā.

AS Enerģofirma „JAUDA” Valdes priekšsēdētājs
J. Šimins

AS Enerģofirma "JAUDA" Management Statement 2014

2014 can be considered as a positive year for the Company's performance. Sales in the reporting year amounted to EUR 23.84 million, which enabled the Company to make a profit of EUR 1.85 million before tax. This is 7.7% of the sales, making it possible for the Company to continue to steadily look to the future, by developing new products for the Latvian market and for export.

Compared to 2013, which was marked by the change in the structure of the products sold, 2014 did not experience such variations. The Company was able to adapt rather quickly to the new Latvian market conditions, as evidenced by a proportional growth of sales across all product groups in comparison with the previous year. At the same time, the products became more complex, requiring greater contribution by the engineering and technical staff to their development and manufacturing process. In particular, this can be applied to the production of compact transformer substations. In fact, every second CTS is different. This situation imposes additional responsibilities on the product engineers. Alongside with that, it gives an impulse to a dynamic and creative work, which lifts the employees out of the AS routine and serves as additional motivation for creativity. A striking example of this are the transformer substations sold to Finland. Before that, Enerģofirma JAUDA AS produced CTSs with concrete or metal casing, whereas now the Company can pride itself on manufacturing concrete substations with wood finish as well. This is yet another proof that the Company is not afraid of new challenges and is ready to actively participate in the modern urban architecture.

The Company's steady performance is also evidenced by the contract signed with Sadales tīkli AS in September 2014 regarding the supply of compact transformer substations for a period of the next two years, as well as the contract concluded at the end of the year for the supply of the new type of switchgear over the next two years. However, no matter how important these contracts are, there is no reason to sit back and relax. Contract prices are locked in for two years, but the Company is experiencing inflationary pressures in connection with both costs of labour and prices of materials. These contracts, on the contrary, make the Company take a more proactive role to improve production and logistics processes, reducing excess spending and increasing the Company's, and hence the shareholders', prosperity.

Looking back on the last year, we should not forget to mention the period of changeover to the euro. As this issue is no longer discussed in the Company, it can be assumed that this period successfully completed, which happened in July/August. The changeover caused the main difficulty in the sphere of trade, but it should be understood that small problems requiring solutions are always a part of such projects. Enerģofirma JAUDA AS also had to face some challenges, yet all of them were solved thanks to the Company's specialists. At the same time, a direct loss from the introduction of the single currency can be felt. Over the year, the Company

lost up to EUR 50,000 on currency exchange operations, as almost all of the materials used in the production are actually imported. In addition, the changeover to the euro contributed to the adjustment and improvement of the accounting system databases.

Speaking of export markets development, Enerģofirma JAUDA AS continues its successful cooperation with the Investment and Development Agency of Latvia (LIAA). The Company uses the programmes offered by LIAA to penetrate foreign markets and is actively involved in the activities aimed at export markets development that are arranged by LIAA and MASOC (Association of Mechanical Engineering and Metalworking Industries), such as trade missions and exhibitions. The company is playing an increasingly active role in the Scandinavian countries, without overlooking, however, the rest of the neighbours, including Moldova, Georgia, Belarus, as well as Russia. Despite the tense political relations, the products of Enerģofirma JAUDA AS are highly evaluated in Russia and potential customers do not cease to send their requests.

In addition to attraction of funds to develop marketing outlets, the Company is also actively involved in other projects. The Climate Change Financial Instrument (CCFI) programme project for the purchase of electric vehicles was launched in 2014 and successfully concluded in the early 2015. A project subsidised by EU funds, which will not only help upgrade the production facilities, but also improve the IT support of the production facilities, was approved last year and will be implemented in 2015. The implementation of this EUR 270,000 worth project has been slightly delayed, but it will definitely be completed in 2015. Out-of-date software will be replaced in addition to the installation of the new metalworking equipment, and centralized data processing tools for programmable CNC machines will be developed.

Although the entire second half of 2014 was spent in the atmosphere of political turmoil, the potential risks in the area have been identified and the companies have learnt to get along with them, which leads to relative stability. For this reason, the Management of Enerģofirma JAUDA AS expects that the sales in 2015 could reach EUR 25 million.

To this end, the Company will consistently adhere to traditional investment approaches:

- Renewal of fixed assets
- Improvement of information processing
- Development of export markets

As the profit in 2014 amounted to EUR 1,848,597 before tax (EUR 1,494,155 after corporate income tax) and the financial resources are sufficient to carry out the planned investment, the Company's Management believes that part of the profit can be paid to the shareholders of Enerģofirma JAUDA AS as dividends.

President of AS Enerģofirma "JAUDA"
J. Šimins

Pamatinformācija

General information

AS Enerģofirma „JAUDA” ir viens no lielākajiem elektromateriālu un iekārtu ražotājiem Baltijā ar vairāk nekā 50. gadu lielu pieredzi. Jau kopš uzņēmuma dibināšanas, tā profils ir palicis nemainīgs – “JAUDA” ir ražojusi izstrādājumus enerģētikas un elektrifikācijas vajadzībām, tai skaitā kompaktās transformatoru apakšstacijas, zemsprieguma un vidējā sprieguma iekārtas, metāla konstrukcijas un izstrādājumus.

Saražotās produkcijas un sniegto pakalpojumu kvalitāti nodrošina nepārtraukta investīcijas ražošanas modernizācijā, eksportspējīgu un inovatīvu produktu attīstībā, kā arī darbinieku profesionālā izaugsmē. Atbilstoši uzņēmuma stratēģijai „JAUDA” ir turpinājusi sekmīgi attīstīt savas produkcijas noietu ārvalstu tirgos, eksportējot uz vairāk nekā 12 valstīm, t. sk. Somiju, Zviedriju, Krieviju, Baltkrieviju, Norvēģiju, Lietuvu un Igauniju.

AS Enerģofirmas „JAUDA” piedāvātie produkti tiek izgatavoti un marķēti ar CE zīmi, ievērojot LR reglamentējošās prasības un Eiropas Savienības standartus. Uzņēmums ir sertificēts atbilstoši ISO 9001:2009 un 14001:2005 kvalitātes standartiem.

AS Enerģofirma “JAUDA” is one of the largest manufacturers of electrical materials and equipment in the Baltic countries with more than 50 years of experience. The nature of its business has remained unchanged since the company's inception: JAUDA manufactures products for the needs of electrification and the power industry, including compact transformer substations, low-voltage and medium-voltage equipment, metal constructions and products.

The quality of the manufactured products and rendered services is ensured by constant investments in modernization of production, development of exportable and innovative products, and professional growth of employees. In line with the company's strategy, AS Enerģofirma “JAUDA” has successfully continued the marketing of its products in foreign markets by exporting to more than 12 countries, including Finland, Sweden, Norway, Belarus, Russia, Estonia and Lithuania.

The products offered by AS Enerģofirma “JAUDA” are manufactured and marked with the CE marking, observing the regulatory requirements of the Republic of Latvia and the European Union standards. The company has been certified in accordance with the ISO 9001:2009 and 14001:2005 quality standards.

Uzņēmuma darbība

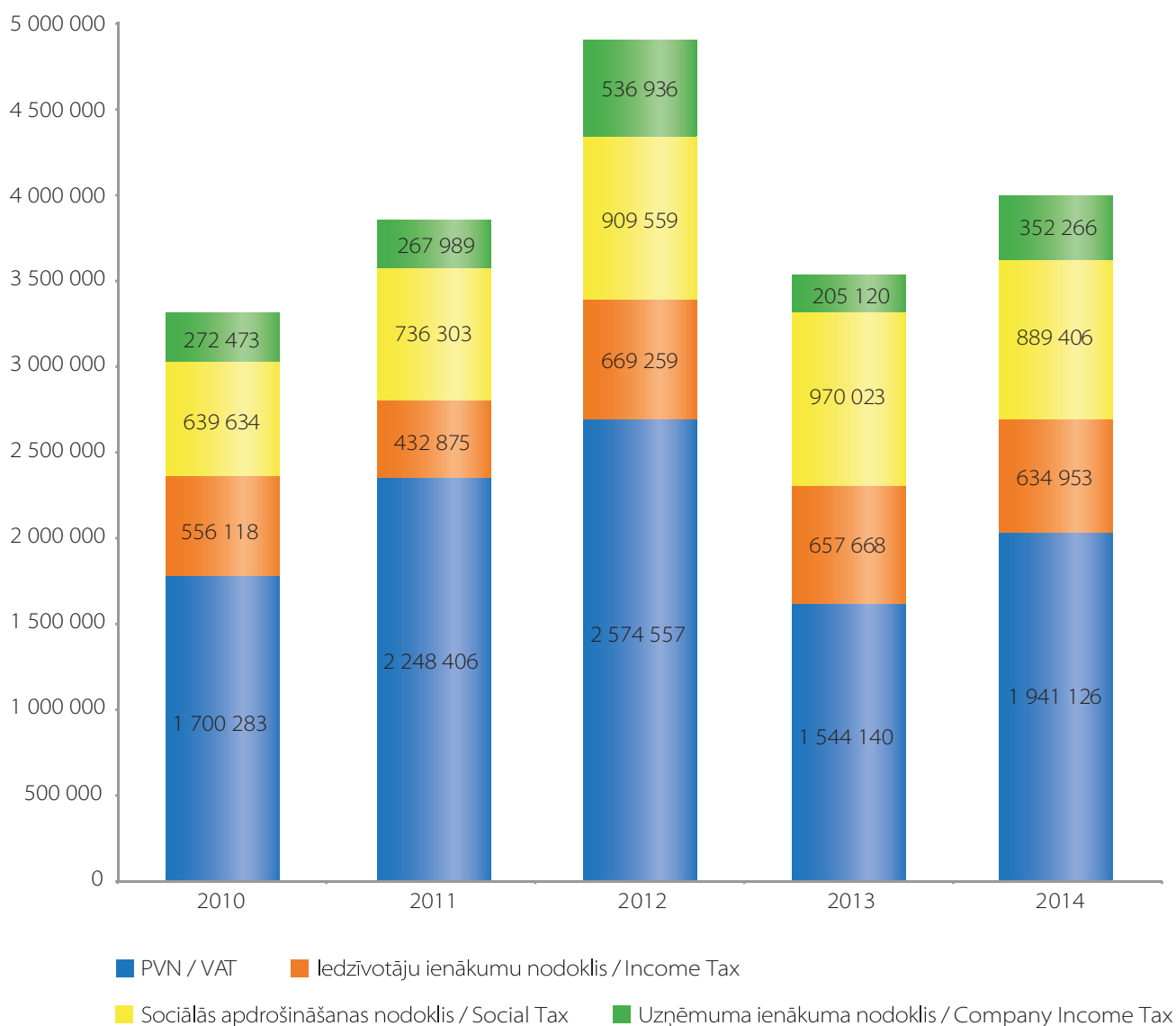
Range of activities

A/S “JAUDA” produkcija	JSC “JAUDA” products	2014 EUR	2013 EUR	2014 EUR	2013 EUR
Alumīnija kailvads	Uninsulated aluminium wires	352 932	661 205	1,5%	2,9%
Metālizstrādājumi EPL	Overhead line equipment	1 278 650	1 163 601	5,4%	5,1%
Strāvmaiņi	Current transformers	117 298	133 993	0,5%	0,6%
Brīvgaisa atdalītāji	Outdoor disconnectors	1 720 886	1 515 188	7,2%	6,7%
Zemsprieguma sadalnes	Electrical distribution boxes	4 384 273	3 677 526	18,4%	16,2%
Zemsprieguma apakšstaciju paneļi un specsadalnes	Low voltage distribution panels and individual control panels	617 708	828 272	2,6%	3,7%
Kompaktās transformatoru apakšstacijas	Compact transformer substations	5 007 940	4 670 187	21,0%	20,6%
Metālkonstrukcijas	Steel structures	1 135 715	1 288 023	4,8%	5,7%
Pārējā produkcija un pakalpojumi	Other products and services	860 020	646 106	3,6%	2,8%
Piesaistīto produktu tirdzniecība (EUR)	Sale of purchased products (EUR)	8 362 525	8 091 060	35,1%	35,7%
Kopējais apgrozījums	Total turnover	23 837 947	22 675 160		

Nomaksātie nodokļi

Paid taxes

		2010 EUR	2011 EUR	2012 EUR	2013 EUR	2014 EUR
PVN	VAT	1 700 283	2 248 406	2 574 557	1 544 140	1 941 126
Iedzīvotāju ienākumu nodoklis	Income Tax	556 118	432 875	669 259	657 668	634 953
Sociālās apdrošināšanas nodoklis	Social Tax	639 634	736 303	909 559	970 023	889 406
Uzņēmuma ienākuma nodoklis	Company Income Tax	272 473	267 989	536 936	205 120	352 266
Citi dabas resursu, nekust. īpašuma, riska nodeva	Other taxes	24 964	23 470	33 688	33 963	34 775
Kopā		3 193 472	3 709 044	4 724 000	3 410 914	3 852 526



Vidējā izstrāde un nomaksātie nodokļi uz vienu darbinieku

Average revenue and paid taxes per employee

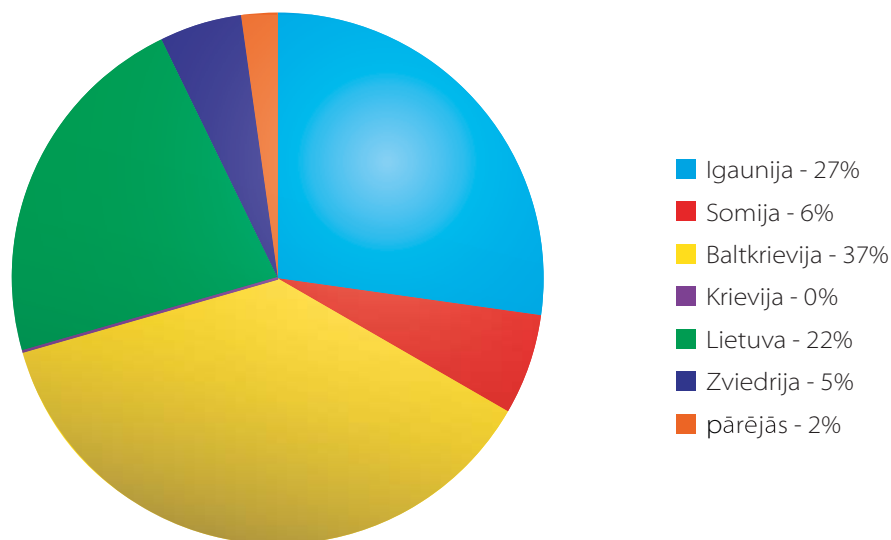
	2010 EUR	2011 EUR	2012 EUR	2013 EUR	2014 EUR
Vidējā izstrāde uz darbinieku / Average revenue per employee	97 058	121 439	119 160	97 318	101 438
Samaksātie nodokļi uz darbinieku / Paid taxes per employee	11 269	13 990	14 501	14 639	16 394



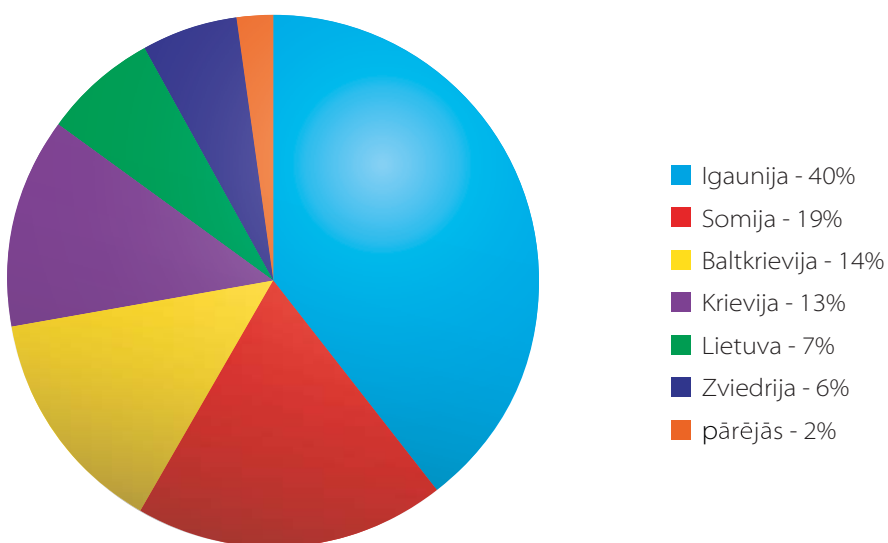
Produktu eksporta tirgi

Products export markets

Eksporta tirgi 2013. g
Export markets 2013.



Eksporta tirgi 2014. g
Export markets 2014.



Peļņas vai zaudējuma aprēķini

The calculations of profit or loss

Uz 31. decembri / At 31 December

		2014 EUR	2013 EUR
Neto apgrozījums	Net turnover	23 837 947	22 675 160
Pārdotās produkcijas ražošanas izmaksas	Production costs of the sold products	(18 592 485)	(17 745 495)
Bruto peļņa vai zaudējumi	Gross prot from turnovers	5 245 462	4 929 665
Pārdošanas izmaksas	Sales costs	(633 560)	(583 451)
Administrācijas izmaksas	Administration costs	(2 549 413)	(2 680 373)
Pārējie saimnieciskās darbības ieņēmumi	Other revenue from optional activities	83 500	49 096
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	Other costs from optional activities	(320 092)	(195 557)
Ieņēmumi no līdzdalības meitas uzņēmumu kapitālos	Revenue from the participation in subsidiary companies	20 483	46 380
Pārējie procentu ieņēmumi un tam līdzīgi ieņēmumi	Interest received	2 217	5 791
Peļņa vai zaudējumi pirms ārkārtas posteņiem un nodokļiem	Prot before tax	1 848 597	1 571 551
Peļņa vai zaudējumi pirms nodokļiem	Prot before tax	1 848 597	1 571 551
Uzņēmumu ienākuma nodoklis par pārskata gadu	Company income tax	(352 266)	(205 121)
Atliktais uzņēmumu ienākuma nodoklis	Deferred income tax	24 193	(46 637)
Pārējie nodokļi	Other taxes	(26 369)	(25 509)
Pārskata gada peļņa vai zaudējumi (tīrie ieņēmumi)	Income after tax	1 494 155	1 294 284

Bilance

Balance sheet

Uz 31. decembri / At 31 December

Aktīvi	Assets	2014 EUR	2013 EUR
Ilgtermiņa ieguldījumi	Long-term investments		
Koncesijas, patenti, licences, preču zīmes un līdzīgas tiesības	Concessions, patents, licenses, trademarks and similar rights	16 328	17 922
Nemateriālie ieguldījumi kopā	Intangible assets	16 328	17 922
Pamatlīdzekļi	Fixed assets		
Zemes gabali, ēkas un būves	Land, buildings and perennial plantations	1 724 478	1 873 675
Iekārtas un mašīnas	Equipment and machinery	917 111	1 303 163
Pārējie pamatlīdzekļi un inventārs	Other fixed assets and inventory	442 384	489 387
Pamatlīdzekļu izveidošanas un nepabeigto celtniecības objektu izmaksas	Capital expenditures and unfinished construction costs	0	5 265
Avansa maksājumi	Advance payments	88 240	0
Pamatlīdzekļi kopā	Total	3 172 213	3 671 490
Finanšu ieguldījumi	Long-term nancial investments		
Līdzdalība radniecisko sabiedrību kapitālā	Investments in subsidiaries	40 446	40 446
Līdzdalība asociēto sabiedrību kapitālā	Investment in associated companies	75 412	75 412
Finanšu ieguldījumi kopā	Financial investments total	115 858	115 858
Ilgtermiņa ieguldījumi kopā	Total long-term investments	3 304 399	3 805 270
Apgrozāmie līdzekļi	Current assets		
Krājumi	Stock		
Izejvielas, pamatmateriāli un palīgmateriāli	Raw, direct and auxiliary materials	1 919 753	1 977 272
Gatavie ražojumi un preces pārdošanai	Finished products and goods for sale	3 071 892	3 155 733
Prece ceļā	Goods in transit	0	25 161
Avansa maksājumi par precēm	Prepayments for goods	11 328	7 721
Krājumi kopā	Stock total	5 002 973	5 165 887
Debitoru parādi	Debtors debts		
Pircēju un pasūtītāju parādi	Debts of the buyers and customers	2 082 840	1 272 224
Radniecīgo un asociēto sabiedrību parādi	Debts of the related companies	164 369	369 881
Asociēto sabiedrību parādi	Debts of affiliated companies	2 045 633	986 924
Citi debitori	Other debtors	27 987	489 033
Nākamo periodu izmaksas	Costs of the next periods	66 143	26 626
Uzkrātie ieņēmumi	Accrued income	11 044	5 425
Debitori kopā	Debtors total	4 398 016	3 150 113
Nauda (kopā)	Cash (total)	2 657 902	3 022 110
Apgrozāmie līdzekļi kopā	Total current assets	12 058 891	11 338 110
Aktīvu kopsumma	Total assets	15 363 290	15 143 380

Bilance

Balance sheet

Uz 31. decembri / At 31 December

Pasīvs	Equity and liabilities	2014 EUR	2013 EUR
Pašu kapitāls	Equity capital		
Akciju vai daļu kapitāls (pamatkapitāls)	Share capital	1 523 900	1 548 796
Nesadalītā peļņa	Retained earnings		
a) iepriekšējo gadu nesadalītā peļņa	a) retained earnings from previous years	9 400 842	9 300 782
b) pārskata gada nesadalītā peļņa	b) retained earnings of the year in review	1 494 155	1 294 284
Pašu kapitāls kopā	Total equity	12 418 897	12 143 862
Uzkrājumi	Provisions		
Uzkrājumi darbinieku atvaļinājumiem	Accrual for vacations	546 507	514 297
Uzkrājumi kopā	Provisions total	546 507	514 297
Ilgtermiņa kreditori	Long-term creditors		
Nākamo periodu ieņēmumi	Deferred income	158 618	225 369
Atliktais uzņēmuma ienākuma nodoklis	Deferred Income Tax	22 444	46 637
Ilgtermiņa kreditori kopā	Total long-term creditors	181 062	272 006
Īstermiņa kreditori	Short-term creditors		
No pircējiem saņemtie avansi	Prepayments received from customers	14 258	190 015
Aizņēmumi no kredītiestādēm	Loans	1 362	804
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmumiem	Debts to suppliers and contactors	1 429 516	1 471 355
Parādi saistītiem un asociētiem uzņēmumiem	Debts to subsidiaries and affiliated companies	7 044	63 783
Uzkrātās saistības	Accrued liabilities	28 075	21 643
Nodokļi un valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas	Taxes and social security payments	530 322	279 099
Pārējie kreditori	Other creditors	139 496	119 765
Nākamo periodu ieņēmumi	Future income	66 751	66 751
Īstermiņa parādi kopā	Total short-term creditors	2 216 824	2 213 215
Kreditori kopā	Cash (total)	2 397 886	2 485 221
Pasīvu kopsumma	Total current assets	15 363 290	15 143 380

Piecu gadu statistika

Five year statistics

		2014	2013	2012	2011	2010
Galvenie finanšu rādītāji	Key figures					
Pamatdarbības rentabilitāte	Operating margin	7,8%	6,9%	11,7%	6,4%	7,1%
Realizācijas rentabilitāte	Return on sales (ROS)	6,3%	5,7%	9,7%	4,4%	4,0%
Pašu kapitāla rentabilitāte	Return on equity (ROE)	12,0%	10,7%	21,8%	10,0%	6,6%
Aktīvu rentabilitāte	Return on total assets (ROA)	9,7%	8,5%	18,7%	7,9%	5,4%
Peļņa uz vienu akciju (EUR)	Earnings per share (EPS) (EUR)	34,3	29,7	60,5	25,2	17,4
Aktīvu aprites koeficients (reizes gadā)	Total Assets Turnover (TAT)	1,6	1,5	1,9	1,8	1,4
Darbības rādītāji	Operational data					
Vidējais darbinieku skaits	Number of employees	235	233	229	205	193
Ieņēmumi uz darbinieku (EUR)	Revenue per employee (EUR)	101 438	97 319	119 160	121 439	97 058
Samaksātie nodokļi uz darbinieku (EUR)	Paid taxes per employee (EUR)	16 394	14 639	20 633	19 906	16 547
Darbības peļņa uz darbinieku (EUR)	Operating profit per employee (EUR)	7 866	6 744	13 953	7 716	5 017

Galveno finanšu rādītāju definīcijas

Pamatdarbības rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa pirms nodokļiem}}{\text{Neto apgrozījums}}$
Realizācijas rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa}}{\text{Neto apgrozījums}}$
Pašu kapitāla rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa pēc nodokļiem}}{\text{pašu kapitāls}}$
Aktīvu rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa pēc nodokļiem}}{\text{aktīvu kopsumma bilancē}}$
Peļņa uz vienu akciju =	$\frac{\text{peļņa pēc nodokļiem}}{\text{akciju skaits gab.}}$
Aktīvu aprites koeficients =	$\frac{\text{Neto apgrozījums}}{\text{aktīvu kopsumma bilancē}}$

Main Financial ratios

Operating margin =	$\frac{\text{Operating income}}{\text{Sales revenue}}$
Return on sales =	$\frac{\text{Net income}}{\text{Sales revenue}}$
Return on equity =	$\frac{\text{Net income}}{\text{Shareholder's equity}}$
Return on assets =	$\frac{\text{Net Income}}{\text{Total assets}}$
Earnings per share =	$\frac{\text{Net income after taxes}}{\text{Shares outstanding}}$
Total assets Turnover =	$\frac{\text{Net sales}}{\text{Total assets}}$

